



MOSELFLUG

Fliegen für jeden!

Die Checkliste für den UL Neukauf

Erhebt nicht den Anspruch auf Vollständigkeit oder der Weisheit letzter Schluss! Sie ist lediglich als Notizzettel u. Orientierungshilfe für Käufer eines UL Flugzeuges zu verstehen. Leider ist ein Kauf oft mit Enttäuschungen verbunden.

Also aufgepasst, beim Kauf !!!

| Persönliche Möglichkeiten / Vorstellungen / Vorlieben | |
|---|---------------------------------------|
| Kaufpreis bis max. | Wunschtyp (Hoch/Tiefdecker usw.)..... |
| Bauweise (Metall / Rohr-Tuch / Kunststoff)..... | Einfachgerät o. Highttec |

| 1Pkt | 3Pkt | Bewertung mit Punkten | | 1Pkt | 3Pkt |
|------|------|--|---|------|------|
| | 3 | Zellenbau in Deutschland | Probeflug / Einweisung 3-5 Std. | | 3 |
| 1 | | Zellenbau im Ausland | 1-3 Std. | 1 | |
| | 3 | Straßen Entfernung z. Hersteller 1-2 Std. | Kaufvertrag mit Garantie für Zelle 2 Jahre | | 3 |
| 1 | | mehr als 2 Std. | für Motor 2 Jahre | | 3 |
| | 3 | Straßen Entfernung Importeur usw. 1-2 Std. | Reparatur u. Hilfe innerhalb 1 – 2 Wochen | | 3 |
| 1 | | mehr als 2 Std. | mehr als 2 Wochen | 1 | |
| | 3 | Aktuelle Ersatzteilpreisliste auf Homepage | Garantierte Abholung bei großen Reparaturen | | 3 |
| 1 | | Ersatzteilpreise nur auf Anfrage | Eigener Transport bei großen Reparaturen | 1 | |
| | 3 | Aktuelle Kaufpreise(VK) auf Homepage | UL leicht u. einfach selbst zu reparieren | | 3 |
| 1 | | Kaufpreise (VK) nur auf Anfrage | UL besser nur durch Werkstatt zu reparieren | 1 | |
| | 3 | Optionspreisbeispiele auf Homepage | Tel. Ansprechpartner immer zu erreichen | | 3 |
| 1 | | Optionsmöglichkeiten auf Anfrage | schwer erreichbar | 1 | |
| | 3 | Ersatzteilversand 24h | angenehmer Händler//Importeur/usw. | 1 | |
| 1 | | Ersatzteilversand 3 – 6 Tage | Gutmütige Flugeigenschaften | | 3 |
| | 3 | 1-3 Monate verbindl. Lieferzeit im Kaufvertrag | Ich komme mit dem UL gut zurecht | | 3 |
| 1 | | Mehr als 3 Monate Lieferzeit | Einsicht bekommen in Kennblatt/LTA/TM | | 3 |
| | 3 | Mit mind. 3 UL Besitzer gleichen Musters geredet | UL entspricht zu 100% meinen Vorstellungen | | 3 |
| 1 | | Zuladungsgewicht unter 170 Kg. | Cockpit ist für mich bequem u. ergonomisch | | 3 |
| | 3 | Zuladungsgewicht über 170 Kg. | Pedale u. Sitze nicht verstellbar | 1 | |
| 1 | | Fehlende Beschriftungen im Cockpit (z.B. Fahrtm.) | mind. 1 Position verstellbar | | 3 |
| 1 | | keine 3 Zulassungen/Jahr (Alter der Fa. beachten) | Ich denke das UL ist zu teuer | 1 | |
| | 3 | mehr als 3 Zulassungen/Jahr | Ich denke das UL ist preislich OK | | 3 |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |

Achtung:

1. Füllen sie evtl. weitere ihnen wichtige Punkte in diese Liste vor ihrem Kauf ein.
2. Lassen sie sich nicht auf schöne Versprechungen ein, wenn diese nicht schriftlich, z.B. in den Kaufvertrag, stehen.
3. Kontrollieren sie, ob alle Preise inklusiv MwSt. geschrieben oder genannt werden.
4.
5.

Bewertung:

Sie sollten bei der Zusammenrechnung ihrer Punkte, für das von ihnen betrachtete UL – Flugzeug, mindestens auf ein Ergebnis, **die Zahl 2 multipliziert mit der Anzahl der Listenpositionen**, kommen.

Also in unserer Beispielliste

$$2 \times 44 = 88 \text{ Punkte}$$

Nehmen sie ruhig Abstand von einem UL Kauf, wenn es nicht klappt. Der Markt bietet noch viele Muster. Nehmen sie sich Zeit. Wenn sie von eigenen Wünschen unter Kaufdruck, ohne gute Ergebnisse kommen,

bereuen sie das später evtl.

Wir wünschen viel Erfolg !!!

Erklärungen, Überlegungen und Erfahrungen zur Tabelle

1. Zellenbau in Deutschland ermöglicht oft auch eine Besichtigung oder Gespräch im Werk. Besonders wichtig, wenn du bei evtl. auftretenden Problemen, mit den Gesprächsergebnissen des Musterbetreuers oder Importeurs nicht zufrieden bist. **Kommt in der Praxis öfters vor!**
2. Eine kurze Straßenentfernung zum Importeur/Musterbetreuer macht einen Besuch vor Ort schneller möglich. Schauen sie sich dort ruhig um. Meistens sind Ersatzteile für ihr zukünftiges UL nicht vorrätig. Also muss er die wieder im Werk (evtl. Ausland) bestellen. **Je nach Ernsthaftigkeit ihres zukünftigen Musterbetreuers/Importeurs und der Werkslogistik, können da schon mal Wochen oder Monate vergehen.** Selbst wenn das Herstellerwerk im Ausland zertifiziert ist nach.....900
3. Ein UL Musterbetreuer/Importeur/Hersteller der für seine Kunden auch die Folgekosten seines Hobbys (z.B. Ersatzteilpreisliste mit Datum usw.)im Internet veröffentlicht, ist vertrauenswürdig. **Wird in der Praxis, auch von den Vertretern teurer UL Flugzeugmustern, sehr oft nicht gemacht.**
4. Eine kurze Straßenentfernung zum Hersteller/Importeur/Musterbetreuer macht evtl. Reparaturen im Werk schneller möglich. Fragen sie auf jeden Fall, wie ihr zukünftiges UL Flugzeug, im Fall der Fälle, ins Werk kommt? Müssen sie das selber organisieren? Gibt es dafür geeignete Anhänger im Werk? **Bei angeblichen geeigneten Transportmöglichkeiten (Anhänger usw.), hat es schon manch weinendes Auge des Besitzers gegeben.** In welcher Zeitspanne wird es abgeholt und die Reparatur erledigt? **Je nach Ernsthaftigkeit ihres zukünftigen Musterbetreuers/Importeurs und der Werkslogistik, können da schon mal Wochen oder Monate vergehen.** Selbst wenn das Herstellerwerk im Ausland zertifiziert ist nach Din900.....usw. Dadurch kann z.B. eine kleine Flugschule in Insolvenz gehen! **Hier gibt es auf dem deutschen Markt, Hersteller die in solchen Fällen Ersatz stellen. Schreiben sie das mit in den Kaufvertrag!**
5. Sehr oft werden die aktuellen Verkaufspreise nicht veröffentlicht und erst auf Nachfragen per Post zugeschickt. **Achtung hier werden dann oft die Preise ohne MwSt. genannt.** Ein seriöser Händler hat keine Probleme seine Verkaufspreise auf seiner Homepageinklusive MwSt. zu veröffentlichen.
6. Bei einem Zuladungsgewicht unter 170 – 180 kg sollten sie von dem UL Muster Abstand nehmen. **Es sei denn, sie und ihre Partnerin wiegen gemeinsam weniger als 140kg.** Hier haben schon manche Diätpläne eine Partnerschaft zerstört.
7. Schauen sie sich die Zulassungszahlen der UL Muster an. Machen sie sich dazu eigene Gedanken. **Manch ein UL Flugzeug ist zwar schon seit Jahren auf dem Markt, aber immer in der Liste ganz unten.** Überlegen sie was für sie wichtig ist. Kleine Zulassungszahlen könnten evtl. ein Hinweis auf lange Wartezeiten für Ersatzteile, wenig Service, schwer zu fliegendes Muster usw. sein.
8. Ausgiebige Probeflüge, kompetente Beratung ohne Zeitdruck, sollten ihnen persönlich wichtig sein. Auch ein UL was am Markt sehr beliebt ist, wird pro Monat evtl. 2 Mal verkauft. Also sollte genug Zeit da sein, damit sie als König Kunde, ohne Zeitdruck bedient werden. **Zahlen sie ruhig etwas für ihre Probeflüge und erwarten sie die Vergütung davon bei Kaufvertragsabschluss.**
9. Im Kaufvertrag schriftlich garantierte Hilfe bei Problemen, in wenigen Tagen, oder gar Abholung zur Reparatur ins Werk, innerhalb von ca. 1-2 Wochen geben ihnen nur wenige UL Flugzeug Hersteller. Aber für einige Hersteller auf dem Markt ist das selbstverständlich. **Überlegen sie was ihnen wichtig ist. Bei zukünftigen Problemen, die wird es geben, sind sie über diesen Absatz in ihrem Kaufvertrag froh.**
10. Ob ein UL leicht zu reparieren ist, liegt an der Bauweise und ihren eigenen tech. Fähigkeiten. Einfachere UL Flugzeuge können oft von ihrem zukünftigen Haltern/Besitzern mit geringen technischen Fertigkeiten, instand gehalten werden. **Achtung: Überlegen sie, ob sie spätere oft teure Arbeiten in Werkstätten, eingeplant haben!**
11. Eigene Erfahrungen/Überlegungen/Fragen.....
.....
.....

[Ihre gründlichen Überlegungen und Abwägungen werden ihnen zum Fliegen mit Freude verhelfen](#)